



PROGRAMME DE FORMATION **«FAIRE REUSSIR VOS COLLABORATEURS ET VOTRE EQUIPE»**

DURÉE

1 journée de 7 heures, de 9 h 00 à 12 h 30 et de 14 h 00 à 17 h 30

PUBLIC VISÉ

- Directeurs d'agence, Managers, Tuteurs

PRE-REQUIS

- Connaître le métier. Manager une équipe

OBJECTIFS

Découvrir son mode de fonctionnement, connaître ses points forts et ses points de progrès dans une relation humaine. La connaissance de son style et celle de vos collaborateurs et votre équipe va vous permettre d'améliorer la communication en instaurant un climat de confiance.

MOYENS PÉDAGOGIQUES, TECHNIQUES ET D'ENCADREMENT

- Explications concrètes, nombreux exemples à l'appui, projection de documents.
- Questions-réponses avec les participants afin de jauger le degré de compréhension et de valoriser les échanges.
- Différents supports et outils leur seront remis durant le stage.
- La formation sera animée par un Consultant Formateur certifié et agréé du réseau AIF.

CONTENU DE LA FORMATION

CADRER SA PERSONNALITÉ

A) Missions et domaines de responsabilité

B) La position de :

- L'institution
- Le corps social

SE POSITIONNER

Académie immobilière France - 40, route de la Charmoise 41700 SASSAY - EURL JC au capital de 1.000 euros - RCS Blois 538 624 586 - Organisme de Formation enregistré sous n° 24 41 01171 41 auprès du Préfet de la Région Centre Val de Loire

A) Les différents modes

- L'imposition
- La négociation
- L'animation

B) Le test INA

- Déterminer son style

ADAPTER SON MODE DE COMMUNICATION

A) Les styles

- 4 forces

B) La cartographie des équipes

- Identification des personnalités composant l'entreprise

C) Les réactions des collaborateurs

- La synergie
- L'antagonisme

D) Les outils

- Efforts et résultats

AGIR

Training de management

SUIVI ET ÉVALUATION

- Afin de suivre l'exécution de l'action de formation, les stagiaires signent une feuille de présence.
- À l'issue de la formation, une fiche d'évaluation est remise aux stagiaires qui permet de déterminer si celui-ci estime avoir atteint les objectifs fixés sur le présent programme et ce qu'il va mettre en place à l'issue de la formation.
- De plus, le stagiaire se verra remettre un passeport individuel de formation pour identifier, mesurer et suivre ses points de progrès sur la formation suivie.

COÛT DE FORMATION

- *350€ HT/ participant soit 420€ TTC en Inter.
- *1.200€ HT / groupe de maximum 12 stagiaires soit 1.440€ TTC en Intra.
- * Inter (Formation regroupant des stagiaires de plusieurs entreprises et/ou enseignes).
- * Intra (Formation ne regroupant des stagiaires que d'une seule entreprise et/ou enseigne).

(Prise en charge possible des coûts de la formation par votre organisme collecteur).